

Мишеглина В. Н., Мишеглина К. Н.

студентка,

Национальный университет «Одесская юридическая академия»

МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРАВОСУБЪЕКТНОСТЬ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ

На современном этапе глобализации мировой экономики и усиления экономической интеграции между государствами возрастает значение транснациональных корпораций (далее – ТНК) как участников международных экономических отношений и возникает проблема правового регулирования их деятельности. Расширение международного разделения труда обусловило экономическую целесообразность усиления международной кооперации, при которой разные структурные подразделения экономически единого образования располагаются в разных странах. Такой процесс в большей степени способствует концентрации и интернационализации капитала, поскольку инвестиционная и другая коммерческая деятельность больших компаний приобретает глобальный характер. ТНК обладают в значительной мере экономической силой, которая приравнивается, а иногда и превышает, экономический потенциал многих государств. Например, совокупные активы американской ТНК «General Electric», по оценкам экспертов ООН, в 2000 г. превысили 437 млрд дол. США.

Следует отметить, что в литературе для обозначения ТНК используют различные термины: «транснациональная корпорация», «многонациональная корпорация», «многонациональное предприятие», «международная корпорация» и другие. Однако, они обычно рассматриваются как синонимы.

На сегодняшний день более широко в научный оборот вошла категория «транснациональная корпорация» которая была использована в проектах Кодекса ООН о поведении транснациональных корпораций 1983 г., Конвенции об ответственности транснациональных корпораций и других коммерческих предприятий в отношении прав человека 2003 г., а также Конвенции о транснациональных корпорациях от 6 марта 1998 г.

Согласно проекта Кодекса ООН о поведении ТНК 1983 г. корпорация – это предприятие, включающее юридические лица в двух и более странах, независимо от их правовой формы и сферы дея-

тельности, которые осуществляют свою деятельность при такой системе принятия решения, которая позволяет проводить согласованную политику и общую стратегию через один или несколько центров принятия решений, в котором эти юридические лица так связаны между собой через право собственности или иным образом, что одно или несколько юридических лиц могут существенно оказывать влияние на деятельность других и в частности, использовать знания, ресурсы и ответственность других.

К основным признакам ТНК, которые были сформулированы Д. Карро и П. Жюйар, относят:

- 1) существование нескольких предприятий в разных странах;
- 2) наличие определенной связи между этими предприятиями;
- 3) способность одного предприятия оказывать существенное влияние на другие предприятия. (Лисица В. Н. Транснациональные корпорации: понятие и особенности правового регулирования// Российский юридический журнал. 2007. № 2. С.87-96).

При осуществлении инвестиционной деятельности ТНК оказывают неоднозначное влияние на политические и социально-экономические процессы в принимающих государствах. С одной стороны, ТНК способны внести вклад в социально-экономическое развитие страны, а с другой, они, оставляя прибыль в принимающем государстве, увеличивают свою долю на рынке.

Транснациональные корпорации с правовой точки зрения являются не единственным субъектом права (коммерческой организацией), а и совокупностью формально самостоятельных юридических лиц, созданных в соответствии с законодательством разных стран.

Как отмечает М. М. Богуславский, экономическое единство в ТНК оформляется юридической множественностью, что служит интересам их собственников. В отличие от обычных компаний, стратегия деятельности ТНК разрабатывается главным предприятием, которое координирует деятельность иностранных отделений. (Богуславский М. М. Международное частное право. Учебник, 2005, с. 201)

Юридическими предпосылками для возникновения ТНК стали: закрепления принципа ограничения предпринимательского риска участников юридических лиц размерами имущества, внесенного в статутный капитал; признание возможности выступления как основателя другого юридического лица; отказ от ограничения

граничных размеров участия в статутном капитале; признание юридических лиц, которые состоят из одного участника (one-man company); автоматическое признание правосубъектности иностранных юридических лиц.

На сегодняшний момент, актуальным является вопрос о правовом регулировании ТНК в рамках международного публичного права и необходимости признания международной правосубъектности ТНК.

Существует точка зрения, которая более всего соответствует современным реалиям – концепция «международного корпоративного права», созданного соглашениями корпораций с государствами. Например, британский профессор Б. Ченг предлагает сформировать специальные правовые системы, которые состоят из договоров, которые заключаются за пределами действия национальных норм и рассматриваются, как такие, которые подчинены международному праву или общим принципам права. Однако данная концепция пока не получила поддержки как российских, так и украинских ученых.

Эффективным способом регулирования деятельности ТНК являются многосторонние международные договоры, которые в зависимости от количества стран, принимающих участие в них, могут быть универсальными, региональными и субрегиональными. Универсальным регулированием является регулирование под эгидой ООН на основании рекомендаций специально созданных органов – Межправительственная комиссия по ТНК и Центр по ТНК.

В 1975 году был разработан Кодекс поведения ТНК, положения которого запрещают применять дискриминационные меры по поводу партнера, закрепляют обязанность ТНК воздействовать развитию научно-технического потенциала принимающего государства, предоставлять отчеты о своей деятельности. Однако Кодекс до сих пор не принят. Основной причиной, по мнению В. В. Наталуха, является разбежности между позициями основных групп участников переговоров по вопросам определения ТНК, а также соотношение между обязательствами ТНК и государств (Делінський О.А Міжнародна правосуб'єктність транснаціональних корпорацій: концептуальні підходи до визначення та розуміння/ О. А. Делінський// Актуальні проблеми держави і права: Зб. Наук. Праць. 1997-2011. Вип. 62. С.502-504).

Регіональне регулювання діяльності ТНК концентрується в рамках Європейського союзу, Латиноамериканської економічної системи і Содружества незалежних держав і деяких інших іноземних держав.

Таким чином, можна стверджувати, що процес становлення і визнання міжнародної правосуб'єктності ТНК відбувається в цілому за допомогою впливу концепцій і економічної сили ТНК. Саме міжнародний рівень регулювання діяльності ТНК є найбільш цілеспрямованим для здійснення ефективного контролю за ТНК.

Савін Д. С.,
студент,

Національний університет «Одеська юридична академія»

ПРОБЛЕМА МІЖНАРОДНОЇ ПРАВОСУБ'ЄКТНОСТІ ТРАНСНАЦІОНАЛЬНИХ КОРПОРАЦІЙ

Інтеграційні процеси, що відбуваються сьогодні у світі, зумовлюють необхідність аналізу окремих правових явищ, серед яких особливу увагу привертає юридичний статус транснаціональних корпорацій (ТНК). Одними з перших, хто поставив питання про визнання міжнародної правосуб'єктності транснаціональних корпорацій, були правові радники самих компаній. Питання про визнання такої правосуб'єктності ставилися тому, що такі корпорації існують не одне століття, і за цей час вони побували у різних правових статусах. Правовими радниками транснаціональних корпорацій були Франциско Вітторія, Франциско Суарес, Альберіко Джентілі та інші відомі фахівці. Наприклад, міжнародна правосуб'єктність Ост-Індської компанії обґрунтовувалася саме такими радниками.

У ХХ ст. вплив транснаціональних корпорацій на міжнародні відносини, особливо на міжнародні економічні зв'язки, суттєво зріс. В наш час ТНК вирішують не тільки економічні, а й принципові політичні питання, що стосуються міжнародного співробітництва. Економічні кризи в країнах, державні заколоти, оголошення банкрутства, часто є результатом, виконаним на замовлення певної ТНК.